学校再現プラン



中川 勇香菜 恵

現状分析・調査

既存の観光・既出のプランの分析



現状分析・調査

分析・調査で実施したこと

- ・過去受賞事例の分析
- ・現在販売されているプランの分析
- ・文献調査
- ・聞き取り調査
- ・現在の北陸各県のまちづくり施策の分析



現状分析・調査の目的分析・調査

- ・過去受賞事例の分析
- ・現在販売されているプランの分析
 - →結果にないもの=新規性あり
 - ・文献調査
 - ・聞き取り調査
 - ・現在の北陸の分析
 - → "北陸ならでは"の提案



過去受賞事例の分析 北陸部門の2016年から2018年の受賞事例

北陸部門の傾向

- ・若者流出
- ・金沢一極集中
- ・個人周遊型プラン

2018年度	大学名	問題認識と現地調査	ターゲット	概要のコンセプト	プランの詳細	新規性	効果・展望
2018年度							
官公庁長官	明治	魅力を伝えきれていない心と北陸の資源水を活かす	日常を離れて自分の事を考えたい人	水と心から自分を見つめる	DMO設立、点在する資源を一つにまとめて発信	水と心、点から面のネットワーク、心に関するニーズの顕在化	認知度向上、観光消費額向上
2位優秀	中京	北陸企業の新卒者獲得の不十分さ、中堅企業の多さ	大学生	リゾバ×インターン×旅	NPO設立、バイトをしてインターンと浴衣で懇親会	リゾバとインターンの結び付け、現地を体感の重要性	活気、県外からの新卒採用、県外学生獲得のノウハウ
3位優秀	跡見学園女子	金沢止まりの観光客、認知度低い、若者少ない	若者	バックバッカーと北陸3県を繋げる	地域の人との交流、SNSで若者への認知度向上	バックパッカー、5か条設定	跡見生の協力、金沢大との連携、若者ニーズ取入れ
北陸経済連合会	千葉商科	北陸の観光資源のイメージが住民とそうでない人で同じ	若者・家族	廃油利用したフラワーキャンドル	愛をモチーフにしたキャンドルアート	四季により変え、参加費や製作費、販売などで持続可能に	新たな観光資源の誕生
イメージup富山	慶應義塾	金沢新幹線効果、欧米インパウンド伸びしろ、埋もれた観光資源、点	北陸に行ったことのない欧米人	外国人向けの謎解きツーリズム	頭を使う問題、体験参加型ゲーム、1泊2日、住民も問題作成	外国人向け、北陸3県、広範囲の謎解きツーリズム	経済波及効果、集客力の高さ、リピーター、持続性応用性、資源の活
イメージup石川	山梨県立・英和	繊維産業、機織り技術、職人	海外の富裕層	職人との交流・機織り体験	地域産のブドウで染める、地域さんのものとのコラボ	職人体験、地域資源との掛け合わせによる付加価値の創造	文化継承、織元、職人と観光客の距離縮める
イメージup福井	金沢	観光客密集、資源消費、地域について学べない、郊外施設の客数増加	1	食材集め主体的に学んで体験できる	アプリで問題を解きながらRPG風食材調達ツアー	地域の食材を調達していく、新幹線延伸控えるが通過される可能性	観光地分散、満足度向上、一過性にならず間通後集客見込み有
広域周遊協議会	金城学院	生活満足度高but定住率低、外国人の来訪者数少、交流人口増やした	ı	旅行目的需要・供給のためのアプリ開発	パンフレット収集、タグ付けデータ化、	市町村単位や事業者の自助努力によるプロモーションからの転換	インパウンドの来訪者数増加、経済効果の向上
JTB賞	富山国際	若者の流出、加速する人口減少、若者が帰りたくなるまち		若者が帰りたくなるまちづくり	お祭りパスポート、伝統産業パスポート、職人インターン	体験を通じた広域観光パスポート	Uターン就職、若者が戻ってくる
							**
2017年度	大学名						
観光庁長官賞	山梨英和	観光地への集中、文化の価値創造と人的資源	外国人富裕曆	体験型の本物志向、世界遺産ネットワーク	文化の価値創造をする人的ネットワーク形成、観光資源ネットワーク	人的ネットワークと観光資源ネットワークの世界遺産ネットワーク、	経済効果
北陸経済連合会	獨協大	非都市部と都市部の格差、若者流出、観光資源は人	関東女子大生	人通じて観光ポイント特典インスタ共有新規観光客誘致、交流	DMO,まちこい来い恋、SNS,交流、民宿	人が最高の観光資源、非都市部間の広域連携、DMO	経済効果、民宿稼働率UP、観光消費額UP
北陸イメージUP	武蔵	冬の観光客の少なさ、冬に観光資源がない、	家族連れ、学生層〜30代	イグルーを作り、宿泊する	イグルー宿泊、作成、北陸特産品の鍋、家族キャンプ、映え	雪をイグルー製作・宿泊という体験要素	12~2月下旬売り上げ利益率16%観光客数増加
とやま観光推進	山梨英和						
石川観光連盟	金沢・金沢工業	伝統工芸品の代替品普及、後継者不足、高齢化	都会の若者	川に沿って暮らし体験や交流する	川の上流から下流に沿って現地の人と触れ合いながら文化、ありがた	川に沿って暮らしつながりを知る、人との交流、本物を知る	文化、産業の継承、まちなかの繋がり、非日常、第二故郷
福井観光連盟	福井県立	晴天少、観光まちづくりは郷土愛育成が目的	外国人	コケを中心としたプラン	人気の観光ルートを盛り込み1日で回れるルートにコケの文化を組み	コケを愛でる文化、ブームになりつつあるコケ	コケ文化の知名度向上、インバウンド増加、郷土愛
北陸広域観光	山梨英和						
JTBクリエイテ	山梨英和						
		若者の流出、首都圏学生が出ない、良さが伝わらん	首都囿大学生	首都圏大学生が実際に就業体験、住む	7日間のうち5日間日替わり就業体験、2日は観光1泊は古民家or民泊	北陸に縁ない層取り込み、暮らす働く文化知る体験	人生の幸せについて考える、移住就業感知、金落ちる活性化
パフォーマンス	獨協大						
2016年度	大学名						
観光庁長官賞	跡見学園女子	2030年までに44万人減少、若者の地元離れ	女子高生、女子大生	SNS活用による若者誘致でしあわせ県	SNS投稿で特典mインスタフレーム設置、しあわせコミュニティ		SNS投稿、拡散、宣伝効果
北陸イメージUP	明治大	美、北陸イメージの弱さ、インパウンド対策の不十分さ	インパウンド:やや興味有、興味深	美をSHOKUする旅	触れる、職人、食、伝統工芸PRレクチャー、プロモーション	点から面の観光、美を軸に3つのSHOKUを取り上げた、ゲストハウ	北陸の美のイメージの強化、リピーター増、金沢以外
	***************************************	観光客数少、若者観光客少、日帰り客多、伝統と景観伝わってない	20代の未婚女性	旅行者の人生と密着した観光	旅行中の写真をアルバムに収め、数年後に送付、リピーター獲得へ	節目ごとに撮影、人生と密着、長期的地域収益、包括的、新たな地域	着者からお年寄りまで長期的観光客増加、知名度上昇、ブランドイ メージ創出強化、宿泊客増、宣伝費抑えながらも増加見込み
		福井の人の流れが少ない、観光格差、	訪日台湾人	湯游感泳、温泉*文化体験	温泉と伝統体験、フォトラリーなどの提案		経済効果、地元資源の有効活用、新たな温泉街の楽しみ方
	慶應義塾	金沢一極集中、高齢者偏重の観光客、発信力不足	若い社会人	ものづくり、交流、協業	住民職人と交流晩餐会、地元ランチおやつ、ものづくり	新しいものづくりツーリズム、地域コミュニティで新たな風	ものづくりイメージ形成、観光活性化、持続可能、経済効果
クリエイティブ	慶應義塾	金沢以外の観光流入人口低、イメージが類似	観光客	図書館コミュニケーション	観光者・地域に受発信する媒介役としても図書館	独自の魅力を地域外にアピール	魅力発信、交流の機会ができる
		_					



全ての過去受賞事例の分析 北陸以外の過去受賞事例の分析

ジオパーク、日本1,2位の石橋、ユネスコパークなどあるが広く顕在化され ていない		みんなで作るフォトコンテストプログラム	ようつべ、FB、ツイ、インスタなどの投稿の評価ポイント化しポイント数に 応じてグッズ販売。売り上げ一部を投稿者還元		動画投稿数UP、撮影のため訪人増、経済効果	a)?
	大分の若者、九州の若者、全国の若者	濃い來い臼杵~人と海と出遺える町~	ビーチプロデュース、町なか泊、体験メニュー、クラファン、HP、SNS		1000万円以上利益、交流人口増加、市氏忠議改革、統元各項、口件の首領回	al?
					ŀ	
韓国人トレッキング40〜60代、ソウルの大学生認知度5%	韓国の若者	運気を貯める間運尾根トレッキング	福岡空港、別府由布宿泊、九重町間運トレッキング、宝八幡宮、九重町宿 泊、福岡市内ショッピング		経済効果、開運聖地化(口コミ)魅力発信、滞在直年長	a)?
童話の主人公の銅像がたくさんが活用できてない、 玖珠町が童話の里として 認知されてない、活気無、若者少	地元の人と学生を巻き込む		玖珠町で学んだ専門知識や技術などを活かす場として童話をモチーフにした 商品開発、経営、設計、学生のアイデア入れる	一過性ではなく単中長期な額に渡る	おとぎの城下町という新しい観光地、観光客以外の若者誘致、認知度向上、 交流、周辺店舗施設の利用者向上	なし
久住高原の星空が観光資源として活用できてない、後継者不足	linstagramユーザー、女子大学生		夏期限定2名1組15000円、竹灯龍囲まれた屋外ベッド、写真撮影、竹田産の 食材使用した料理、星空、星空バック写真		経済効果、魅力伝わる、市民が地元に誇り、地元のために動き出せる人増加、地方創生	aij
アクセスがいいというインフラが整っているのに地域の魅力を活かしきれて いない		建築学科の視点からまちの発展につながる社会基盤を提案する、歩行に適し た「狭い道」を残しつつ第三の交通を取り入れた街づくり	橋とロープウェイで空中に立体的な交通構築、街並みの良さ残しながら新し いまち形成、地域活性化図る		バスの利用者激増、若者コミュニティ活発化、まちに活気、天空の庭半田地 区の未来と歴史つながる	t l
日中の存在人数が少ない、宿泊者の6割が外出しない、二次交通が悪い、 温泉が湧き出てからの歴史は浅い	東西を行き来するアジア人観光客。ベルソナはタイ人の学生グループ。	SNSで温泉街をPR	自撮りしたくなるシンボルを作る、温泉街ならではの体験		リニア効果で甲州街道が交通の要に	山梨県を訪れるタイ人は年間7万4784人、全員が石和に宿泊した場合約24億 円の経済効果
人口減少、若者の地元離れ、空き家増加	サマーキャンプしたい小学生、観光・農業体験に興味がある大学生、自然の 中で社員交流したい社会人	廃校を自然体験・研修施設、合宿所として活用	山梨市内の廃校を活用した研修プログラムを実施する		若者移住・Uターン、観光客として再防する人が増える→人口増加、地域の 活力につながる	想定される収入しか記載されていなかった(支出の計算がなかった)
外国人観光客が少ない、外国人観光客への認識不足、情報発信力の弱さ	18~30歳在日ワーキングホリデーメーカー、日本に興味があるオーストラリ ア、台湾、韓国のワーキングホリデーメーカー		在日ワーキングホリデーメーカーに山梨市の観光農園に従事してもらい、自 国のSNSに一日一投稿してもらう		ワーキングホリデーから発展してインバウンドの先進地になる、外国人と山 梨市民の交流人口増加、山梨市の労働人口の増加	3か国から3人ずつ=9人が70日間一投稿ずつ=70投稿し、一投稿につき10人 が閲覧、そのうち1%が山梨を訪れる計算の経済効果
知名度が低い、資源のPR力が低い、宿泊客が少ない、季節によって誘客力 に差がある	東京に来る欧米のビジネスパーソンとその同伴者		グランピングとは欧米を中心に人気の豪華で快適な野外活動のこと。 春夏秋 冬それぞれのブラン	ビジネス×レジャー、会議×エクスカーション、山梨の魅力×東京のビジネ ス集客力という要素の掛け合わせによる価値創造、観光目的以外の人がター		無し
人がいない、活気がない、危険、暗い・静か、地元・観光客いない	若者(SNS)、母子家庭	女子大生風 風林火山(新しい風、林のように和やかな癒し空間、火のように 早く情報が回る、山のようにずっと変わらない伝統)	桜通りに建つ長屋をリノベーション、SNSで情報発信		約4.5億円の経済効果	宿泊客と地元客を合わせて約4.5億円の経済効果
フルーツや富士山のイメージが強い、季節によって観光客数に偏りがある	パワースポット好きな女性	既存の観光資源を活用、スタンプラリーでリピーターを狙う	観光スポットを☆(自然)と♡(寺社仏閣)に分類し、スタンプラリー	パワースポットを星とハートで分類	リピーターが来てくれる、初期投資が少なくて済むのですぐに実行できる	20代〜30代女性が5%増加したと仮定して約5億4千万円の経済効果、初期投 資はほぼゼロなので実現可能性が高い
訪日外国人が富士吉田市に流れている	インパウンド客		富士山に寄ることを前提としたインバウンド客向けの芦川村・文化体験付き宿泊ツアーをNPO法人が中心となって提供	日本食×自然=Health、学び×遊び=Culture既存施設活用×Health× Culture=COHAS	インパウンド客増加、新規客の増加、地域創生、セカンドライフ充実、観光 に対する意識変化	無し
知名度低い、地域イメージよくない(沸かない)、日帰り客が多い	20代以上の恋する乙女		春・夏に開催、ビンクを連想させる芸能人・キャラクター、ビンクリボン、 ビンクの装飾ワイン、キャンペーンシンボル「桃神様」、着地型ツアー	「地域の色」をコンセプトに、色から連想される地域も少ない	知名度、地域イメージの向上・浸透、観光客・宿泊客の増加、富士川水系に 沿った広域観光エリアへ	エリア内平均女性客数の10%増加を想定、諸経費を引くと約10億円の効果
大阪ワインの認知度低い、高齢化と後継者不足、大阪ブドウの販売不振	台湾人観光客	台湾人の好みにあうワインでファンを増やし、大阪ワインの魅力を自国に伝 えてもらう	日中と夜間の二通りのプランを用意、プドウ畑手入れ体験、ワイナリーでの イベント・講習会、ワイン試飲会		特産品の知名度向上、観光客の増加	想定される1ワイナリー当たりの売り上げから諸経費を差し引いて150万円の 総利
大阪の手作り味噌はあまり知られていないが30代〜40代女性に人気を集めて いる	30代主婦、20代男女、40代主婦と10代子供、シニア世代、外国人観光客	大阪のは鳴べくり休陰	味噌づくり、麹研究会、バーベキュー、郷土料理作り、日本食文化体験、食 生活改善プログラムなどのツアープラン	大阪の味噌に注目、様々なターゲット	地域の味を伝承、地域の農業への関心が高まる、観光客の一種集中を解消	無し
交通の便が悪い、駐車場・公共トイレタない、ターゲットが定まっていないが、価値のある観光資源が多い、電動自転車が500円でレンタル可能、カフェ充実、アクセス良い	女性	電動自転車サイクリングツアー	二種類のサイクリングコース、独自のルートでも楽しめる		観光客一個集中の解消、SNS での告知効果	無し
若者観光客が少ない	若者	縁結びの話題性とSNSの拡散で若者を呼び込む	縁結びに関係した二つのイベント、インスタ映えを狙う→告知効果		西江寺の人通り減少傾向を阻止、SNSを見た若者を呼び込める	無し
ベトナム人向けの観光地少ない	ベトナム人観光客		他の地域を観光した帰りに関西空港に近い泉州・泉佐野市を訪れるベトナム 人観光客に向けて原料の収穫・酒造を泉佐野市で行った日本酒を販売する	ベトナム人観光客がターゲット、ベトナム人向けスパークリング日本酒	6次産業化、新しい泉州の魅力	無し
西成を大阪にある"日本のディープな文化や伝統を学べる"キャンパスにする	大阪にある日本の文化や伝統を学ぶことが出来る座談会、体験できる半日 or1日のツアー		西成に宿泊するバックバッカーの増加	無し		
0.6	南関東在住の子連れの家族		職業体験、メバル膳作り体験、トレインマッピング		(商店街活性化、宿泊客増加、リビータ増加)	年間8115万1200円の経済効果
北海道新幹線を契機とする青田圏の交流の拡大、地域資源の消費拡大による 経済循環	アクティブシニア	地域の公共交通機関を使った向趙至ノブク	の金券)の設定、三町村の連携プラン	今までになかった三町村の組み合わせ、富裕層向けの周遊ブラン、三町村の 新規地域資源を活用した新たな価値の創造、青函社しゃんまるきっぷ	行後にも継続的に特産品を消費してくれる	無し
外国人観光客のさらなる増加、外国人観光客の受け入れ体制	台湾人	日本の実をナーマにした滞任型ノフン	ド案内、四季ごとの美に着目したブラン、美スポットやお土産の充実	美の視点から青森県の観光資源に注目	どの季節でも青森を満喫できる、外国人観光客がビジネス客中心の宿泊施設 から観光客中心の宿泊施設へシフト	無し
	料理学校の受講女性グループ、食に関心のある人	食を活かした深浦まちづくり構想	収穫体験で調達した食材を農家の人と一緒に料理、農家見学、収穫体験、加 エエ場見学	食材の豊かさを観光資源とした、食について「作る人」をターゲットにし た、適年旬の食材に出会えるプログラム	一次産業の版路拡大、雇用確保、観光地としての収益確保	経済効果のグラフ(数値書いてない)
冬に観光客を呼ぼうとする意欲がない、冬の魅力を活かしきれていない、訪 日外国人が少ない、若者不足	台湾人	青森県弘前市で冬の魅力を楽しむまちづくりプラン	台湾人向け雪かき検定、農家民泊、食育イベント		弘前のネームバリューアップ、MICEの理解度アップ、協定の一部に入れる ことで持続性アップ	10年後には約2000万円の経済波及効果
観光客の滞在時間が短い、観光資源のPR不足、住民参加型の観光ができて いない		学校の時間割に見立てたプラン	ニンニクについての講義、オリジナル星座、バーベキュー、星空穀賞、民 泊、散策、フォトコンテスト	田子町全体の自然を学校に見立てている、適年通うことが出来るプログラ ム、新たな歓呼資源の発掘	観光客の滞在時間の確保、継続的に人を呼びこむ仕組みづくり、田子町の地 城力向上、新たな観光資源活用、収益の確保、アクセス雑の緩和	無し



全ての過去受賞事例の分析

北陸以外の過去受賞事例の分析

ジオパーク、日本1,2位の石橋、ユネスコパークなどあるが広く顕在化され	<u> </u>	·	ようつべ、FB、ツイ、インスタなどの投稿の評価ポイント化しポイント数に	·	<u> </u>	1
クタハーク、ロチュ、2位の石橋、ユネスコハークはとめるが広く劇仕化されていない		みんなで作るフォトコンテストプログラム	ようつへ、FD、フィ、インステなどの技術の計画ホインド化しホインド級に 応じてグッズ販売。売り上げ一部を投稿者還元		動画投稿数UP、撮影のため訪人増、経済効果	89?
市民活性化させたい、観光客を0から1に、宿泊できるしくみづくり	大分の若者、九州の若者、全国の若者	農い来い臼杵〜人と海と出連える町〜	ビーチプロデュース、町なか泊、体験メニュー、クラファン、HP、SNS		1000万円以上利益、父流人口福川、市氏思議改革、統元各塔、日代の僧譲向 ト	tal?
	韓国の若者	運気を貯める関連尾棋トレッキング	福岡空港、別府由布宿泊、九重町開選トレッキング、宝八幡宮、九重町宿 泊、福岡市内ショッピング		経済効果、関連聖地化(口コミ)魅力発信、滞在直年長	89?
童話の主人公の銅像がたくさんが活用できてない、玖珠町が童話の里として 認知されてない、活気無、若者少	地元の人と学生を巻き込む	小さなおとぎの城下町	政珠町で学んだ専門知識や技術などを活かす場として童話をモチーフにした 商品開発、経営、投計、学生のアイデア入れる	一過性ではなく単中長期な額に渡る	おとぎの城下町という新しい観光地、観光客以外の若者誘致、認知度向上、 交流、周辺店舗施設の利用者向上	t l
久住高原の星空が観光資源として活用できてない、後継者不足	-		夏期限定2名1組15000円、竹灯龍囲まれた屋外ベッド、写真撮影、竹田産の 食材使用した料理、星空、星空バック写真		経済効果、魅力伝わる、市民が地元に誇り、地元のために動き出せる人場 加、地方創生	あり
アクセスがいいというインフラが整っているのに地域の魅力を活かしきれて いない		建築学科の視点からまち た「狭い道」を残しつつ	を閲覧て	ベセフ	バスの利用者激増、若者コミュニティ活発化、まちに活気、天空の庭半田地 区の未来と歴史つながる	t l
			2/ H T /	す ク		
温泉が書き出てからの歴史は残い		SNSで温泉街をPR / I / I / I / I / I / I / I / I / I /	で一切見り		リニア効果で甲州街道が交通の要に	山梨県を訪れるタイ人は年間7万4784人、全員が石和に宿泊した場合約24億 円の経済効果
	サマーキャンプしたい小学生、観光・農業体験に興味がある大学生、自然の 中で社員交流したい社会人	当生工	4 4 1	1 /\ -	蓄養移住・Uターン、観光客として再訪する人が増える一人口増加、地域の つながる	想定される収入しか記載されていなかった(支出の計算がなかった)
外国人観光客が少ない、外国人観光客への認識不足、情報発信力の弱さ	中で社員交流したい社会人 18~30歳在日ワーキングホリデーメーカー、日本に興味があ ア、台湾、韓国のワーキングホリデーメーカー	了昌事侧	をまとも	の分か	の交流人口増加、山梨市の労働人口の増加	3が国から3人ずつ=9人が70日間一投稿ずつ=70投稿し、一投稿につき10人 が閲覧、そのうち1%が山梨を訪れる計算の経済効果
知名度が低い、資源のPR力が低い、宿泊客が少ない、季節によって誘客力 に差がある	東京に来る欧米のビジネスパーソンとその同伴者		6	1/ N & JU 1/	ビジネスの可能性、県のPRコンセプト「週末は山梨にいます」、宿 の増加、資源に触れる機会の提供	無し
人がいない、活気がない、危険、暗い・静か、地元・観光客いない		女子大生風 風林火山(新しい風、林のように和やかな癒し空間、火のように 早く情報が回る、山のようにずっと変わらない伝統)	桜通りに建つ長屋をリノベーション、SNSで情報発信		約4.5億円の経済効果	宿泊客と地元客を合わせて約4.5億円の経済効果
フルーツや富士山のイメージが強い、季節によって観光客数に偏りがある				パワースポットを星とハートで分類	リビーターが来てくれる、初期投資が少なくて済むのですぐに実行できる	20代〜30代女性が5%増加したと仮定して約5億4千万円の経済効果、初期投 資はほぼゼロなので実現可能性が高い
訪日外国人が富士吉田市に流れている		インパウンド客が富士山に寄ることを前提に笛吹市芦川村でのCOHAS体験 をツアー形態で提案する	富士山に寄ることを前提としたインパウンド客向けの芦川村・文化体験付き宿泊ツアーをNPO法人が中心となって提供	日本食×自然=Health、学び×遊び=Culture既存施設活用×Health× Culture=COHAS	インパウンド客増加、新規客の増加、地域創生、セカンドライフ充実、観光 に対する意識変化	無し
		1000000000000000000000000000000000000		A STATE OF THE PARTY OF THE PAR	in hand all the	
知名度低い、地域イメージよくない(沸かない)、日帰り客が多い	20代以上の恋する乙女	ピンクを活用した笛吹	E WINDS DOLAR THE PATER I. F. C. A.A. DOLAN I.	域も少ない	知名度、地域イメージの向上・漫透、観光客・宿泊客の増加、富士川水系に 沿った広域観光エリアへ	エリア内平均女性客数の10%増加を想定、諸経費を引くと約10億円の効果
					\$	
	台湾人観光客	台湾人の好みにあうワ でもらう	トホに		特達品の知名度向上、観光客の増加	想定される1ワイナリー当たりの売り上げから諸経費を差し引いて150万円の 粗利
いる	30代主婦、20代男女、40代主婦と10代子供、シニア世代、外国人観光客	大阪の味噌づくり体験	一生机		は、域の味を伝承、地域の農業への関心が高まる、観光客の一種集中を解消	無し
交通の便が悪い、駐車場・公共トイレ少ない、ターゲットが定まっていないが、価値のある観光資源が多い、電動自転車が500円でレンタル可能、カフェ充実、アクセス良い	φ t	最齢自転車サイクリン	ンチリ	J :	別光客一種集中の解消、SNS での告知効果	無し
若者観光客が少ない	若者	縁結びの話題性とSNS	WINDER VERNOUS IN THE STREET		西江寺の人通り減少傾向を阻止、SNSを見た若者を呼び込める	無し
ベトナム人向けの観光地少ない	ベトナム人観光客	ベトナム人製光客にスパークリング日本酒を売り込む	他の地域を観光した帰りに関西空港に近い泉州・泉佐野市を訪れるベトナム 人観光客に向けて原料の収穫・酒造を泉佐野市で行った日本酒を販売する	ベトナム人観光客がターゲット、ベトナム人向けスパークリング日本酒	5次産業化、新しい泉州の魅力	無し
		The second secon	The same of the sa			
	大阪にある日本の文化や伝統を学ぶことが出来る座談会、体験できる辛日 or1日のツアー		西成に宿泊するバックバッカーの増加	無し		
近隣都市への観光客点人、日帰り客階加、甲心商店街の空洞化、一次産業の		20"		72		
63	南関東在住の子連れの家族		職業体験、メバル膳作り体験、トレインマッピング		(商店街活性化、宿泊客増加、リビータ増加)	年間8115万1200円の経済効果
北海道新幹線を契機とする青函圏の交流の拡大、地域資源の消費拡大による 経済循環	アクティブシニア	市域の公共交通機関を使った周遊型プラン	青苗しゃんまるさっぷ(知内町・今別町・佐井村内で使える半券一枚2000円 の金券)の設定、三町村の連携プラン	今までになかった三町村の組み合わせ、富裕層向けの周遊プラン、三町村の 新規地域資源を活用した新たな価値の創造、青函社しゃんまるきっぷ	行後にも継続的に特産品を消費してくれる	無L
外国人観光客のさらなる増加、外国人観光客の受け入れ体制	台湾人	日本の美をテーマにした滞在型プラン	SNSを用いた情報発信、電車乗り換えサポートサービス、大学生によるガイ ド案内、四季ごとの美に着目したプラン、美スポットやお土産の充実	美の視点から青森県の観光資源に注目	どの季節でも青森を清喫できる、外国人観光客がビジネス客中心の宿泊施設 から観光客中心の宿泊施設へシフト	無L
		食を活かした深浦まちづくり構想	収穫体験で調達した食材を農家の人と一緒に料理、農家見学、収穫体験、加 エ工場見学	食材の量かさを観光資源とした、食について「作る人」をターゲットにした、適年旬の食材に出会えるプログラム	一次産業の版路拡大、雇用確保、観光地としての収益確保	経済効果のグラフ(数値書いてない)
冬に観光客を呼ぼうとする意欲がない、冬の魅力を活かしきれていない、訪 日外国人が少ない、若者不足	台湾人	青森県弘前市で冬の魅力を楽しむまちづくりプラン	台湾人向け雪かき検定、農家民泊、食育イベント		弘前のネームバリューアップ、MICEの理解度アップ、協定の一部に入れる ことで持続性アップ	10年後には約2000万円の経済波及効果
観光客の滞在時間が短い、観光資源のPR不足、住民参加型の観光ができて いない		学校の時間割に見立てたプラン	ニンニクについての講義、オリジナル星座、バーベキュー、星空観賞、民 泊、散策、フォトコンテスト	田子町全体の自然を学校に見立てている、通年通うことが出来るプログラ ム、新たな歓呼資源の発掘	観光客の滞在時間の確保、継続的に人を呼びこむ仕組みづくり、田子町の地 城力向上、新たな観光資源活用、収益の確保、アクセス難の緩和	無し



検出された過去受賞事例の傾向

全ての事例の分析を経て検出された傾向

課題

- ・日帰り客多い
- ・魅力を活かしきれていない!・若者が多い

「ターゲット

- ・女性が多い

プラン内容

- ・組織をつくる(DMO、NPO)
- ・女子大生が考えた!(女子大生目線の旅行商品)
- ・家族連れは車でまわるのが多い
- ・民泊・誇り・郷土愛
- ・個人ツアープラン
- ・体験プラン郷土料理・伝統工芸品
- ・SNS拡散・映え・ハッシュタグ



図書館での文献調査

金沢海みらい図書館と石川県立図書館

北陸の風土についての 本などを閲覧



聞き取り調査

金沢学生のまち市民交流館での聞き取り調査

6月15日(土)

コーディネーター **村本 和賀南** さん



聞き取り調査

金沢学生のまち市民交流館での聞き取り調査

村本さんのお話

《北陸の特徴》

- ・それぞれ異なる歴史があり、顕著な共通点はない
- ・インバウンド向けの周遊ルート『ドラゴンルート』
- ・学力の高い地域
- ・昔からの地元の人が多い





旅行商品の現状分析

現在のJTB店頭で販売されている商品の分析





旅行商品の現状分析

現在のJTB店頭で販売されている商品の分析

分析結果

- ・メジャー観光地
- ・交通&宿セット
- ・フリープラン
- ターゲット絞り
- ・目的別プラン
- ・添乗員同行はほぼなし
- ・個人でも手配できるプランが多い。
- ・団体にも強いがプランは少ない。



北陸で現在行われている施策の調査

北陸で現在行われている施策・現状の調査

北陸3県のHPから県の方針を調査

石川県



- ・高速道路の拡充
- ・人づくり先進地を
 - 目指す
- つながりを活用 など

新幹線を利用した・ダムを利用した

・新規客の獲得

・人、家族、地域との な交流

など



・交通インフラの重視

インフラツーリズム

・コンパクトシティ

など

『観光まちづくり』って?

問題認識と、我々の考える観光まちづくり



北陸における問題認識 現状分析・調査から

観光資源はたくさんあるが、

その中に"北陸ならでは"の北陸3県に

共通した観光資源が少ない。

→課題を克服できるプランを作成



観光って?

|観光の定義『観光学概論』レジュメより

観光の定義

- ・他の土地を視察、見物すること
- ・余暇・自由時間に、非日常空間に移動し、自主的に体験、交流、遊び、学ぶ。

観光の意義・役割

- ①非日常生活からの脱却、開放と意欲向上
- ②自己実現、修養、達成感
- ③他者との交流、親睦、家族との団らん



観光資源

行政施策としての『観光』

- ・交流人口の増大
- ・地域ブランドの創出・育成
- 地域産業活性化



地域の経済活性化 活気の創出



観光資源

日本交通公社『観光資源台帳』より

- 1.山岳
- 2.高原・湿原・原野
- 3.湖沼
- 4.河川・峡谷
- 5.滝
- 6.海岸・岬
- 7.岩石・洞窟
- 8.動物
- 9.植物
- 10.自然現象

- 11.史跡
- 12.神社・寺院・教会
- 13.城跡・城郭・宮殿
- 14.集落・街
- 15.郷土景観
- 16.庭園・公園
- 17.建造物
- 18.年中行事(祭り・伝
- 統行事)
- 19.動植物園・水族館
- 20.博物館・美術館
- 21.テーマ公園・テーマ

施設



観光旅行に求められるもの

JTBF旅行意識調査より

行ってみたい旅行タイプ

内容

- 1自然観光
- 2 歴史・文化観光
- 3海浜リゾート
- 4高原リゾート
- 5都市観光
- 6温泉旅行
- 7祭り・イベント
- 8テーマパーク
- 9動物園・水族館
- 10 グルメ
- <u>11 スキー・スノー</u>ボード
- 12 マリンスポーツ
- 13 登山・山歩き
- 14 海水浴
- 15 ショッピング

- 16 芸術鑑賞
- 17 スポーツ観戦
- 18 花の名所巡り
- 19 自然現象観賞
- 20 秘境ツアー
- 21 町並み散策
- 22 リゾートホテル
- 23 和風旅館
- 24 おしゃべり旅行
- 25 世界遺産巡り
- 26 ロングステイ
- 27パワースポット
- 28 ホテルステイ
- 29 環境にやさしい旅行
- 30 エコツアー
- 31農業体験

- 32 産業観光
- 33 産業遺産観光
- 34 武将観光
- 35 ジオツーリズム
- 36 アニメツーリズム
- **37** この中にはない/ 旅行には行かない



観光旅行の形態 現在の観光旅行

			目的・意	識等種別		
分野	野 時代・形態 資源名		分野			
		山岳、高原・湿原・原野			海浜リゾート、高原リ	
自然資		湖沼、河川・峡谷、滝、海岸・岬	自然観光、花の名 所巡り、自然現象		ゾート、	- スキー・スノーボー -
		岩石・洞窟	関賞、秘境ツアー、 ジオツーリズム、			ド、マリンスポーツ、 登山・山歩き、海水浴
源		動物、植物	エコツアー			豆山・山少さ、 海水沿
		自然現象		パワースポット		
		温泉	温泉旅行			
	歷史的資源(江戸時代以前)	史跡・城郭、歴史的建築、碑、 像、産業遺跡				歴史・文化観光、 武将観光、町並み 散策、世界遺産巡
1 - 次		神社・寺院・教会				財衆、世界遺産巡り
人文資 源	観光施設、近現代建築、公園、近代 近代・現代的資源(明治以降) 化産業遺産、工場、建造物、博物館、				町並み散策、都市 観光	ショッピング、芸術鑑 賞、テーマパーク、動 物園・水族館、
	無形・社会資源	民族文化(祭り、伝統行事、 食)		農業体験、産業観光		祭り・イベント、グル メ
複合資源 (景観=自 然+人口)		歴史景観、田園景観、都市景 観、文化景観、郷土景観、庭 園・公園				
その他			スポーツ観戦、	おしゃべり旅行、アニ	ニメツーリズム、環	境にやさしい旅行

観光学概論レジュメ、JTBF観光資源台帳、JTBF旅行意識調査をもとに作成

広域周遊の目的

広域周遊の目的

訪日外国人旅行者をはじめとする観光客の 地方部における広域的な周遊観光 を促し、 より多くの来訪・滞在を促進する。

観光庁『広域周遊観光促進のための新たな観光地域支援事業』

広域観光推進を通じて圏域内での来訪・滞在時間を増やすことは、

地域全体の経済波及効果を高めることに繋がる。

⇒地域全体の経済波及効果を高めることが目的



ま**ちづくりとは** ま**ち**づくりの定義

- ・インフラ整備などの都市計画
- ・条例策定などの地域秩序の整備
- ・地域住民のコミュニティづくり
- ・地域の財政施策

など

→まちの構想を実現していく



持続可能性とは

『続けていく』ためには?

・タダでサービスを提供した場合の課題

受ける側 →得をした感じ。満足。 『もっとあったらいいな!』

提供する →業務が増える…得はない。 『これ以上はしたくない…』 →**活動を続けられない**



双方への利益が必要

私たちの解釈とプランの方向性

観光、広域周遊、まちづくり、持続可能性

- ・非日常の土地を視察、見物すること
- ・地域の資源を利用する
- ・他者との交流、親睦、家族との団らん
- ・地域の経済活性化、活気の創出
- ・地域への来訪・滞在時間を増やす
- ・まちの構想実現
- ・関係する人々に還元される



持続可能な観光まちづくりとは

地域の資源を利用して、

人とのかかわりの場を創出し、

関わる人々に還元されながら

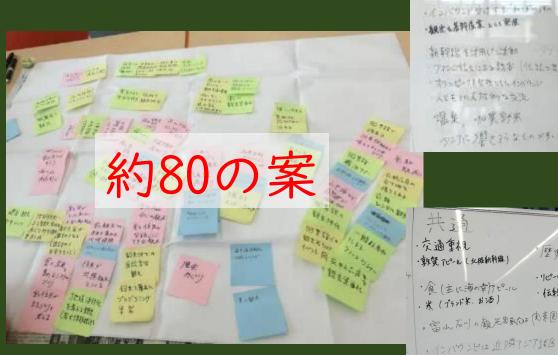
地域の経済的活性化および非経済的な面の活性化を目指すこと。

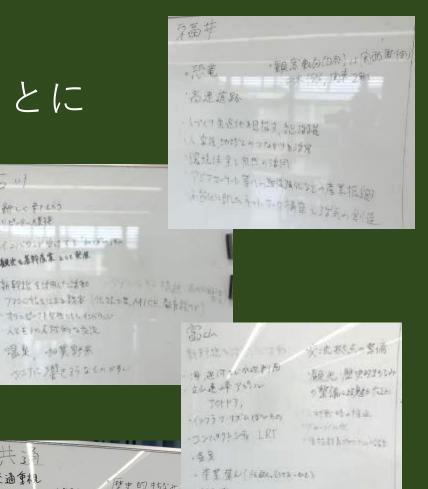




プランの検討 現状分析・調査をもとに

ブレインストーミング





石明

SALO \$1650 ・ リピーター人気持ち

新野北 生活用门口的

温泉、如菜野东

the Coll Past Lander 大火を川大村的な気息

×リニヤインなきまるかなとれが多り

交通重視 ・敦賀アピール(大陸新幹線)

歴史的生なみ

- ・リピーター獲得 ・食(主に海の南かせのール · 伝統 · 風情
- 、米 (プランド米、お酒)
- 。富山石川的顏光學新加東图 4%,南西份,中京5%
- ・インバウンドは近際アンア諸国(台湾中国、香港、辞)
- 。夜間滞た着お少ない

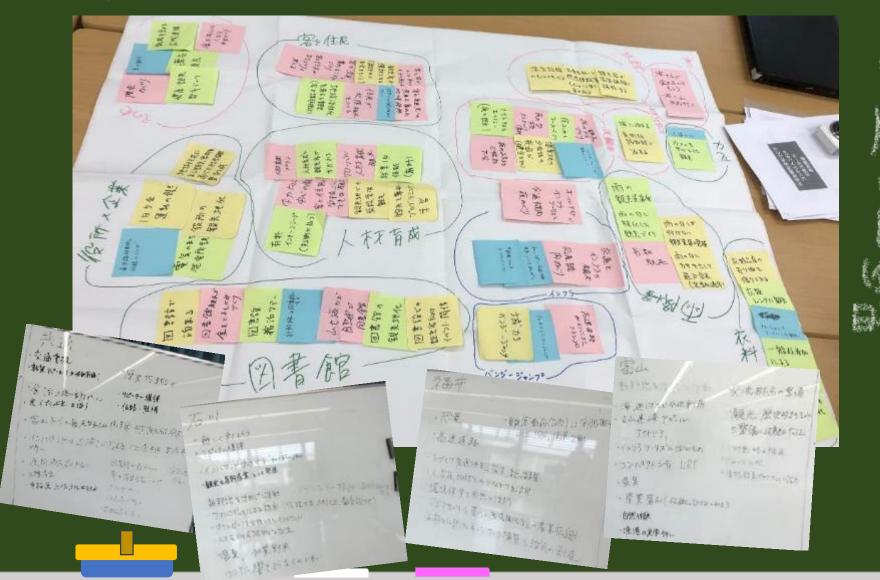
電力消費全国トップ

- 幸福度上位3位至独占

包把抽翻 源港的更零明山

プラン候補の検討

現状分析を行ったうえでのブレインストーミング



プラン案の検討 ブレインストーミングで出たプラン案の検討

ブレインストーミングで出た案と、それにおける 北陸との親和性・課題点の分析

○図書館

- ・図書館で宿泊
- ・図書館でお金が落ちる仕組みづくり
- ・図書館の観光地化
- ・図書館で観光客向けイベント
- ・新幹線を図書館にする
- ・山や海など自然の中を図書館にする

〇衣料系

- ・長靴観光
- ・衣料品店の売り物を借りられる
- ・衣類レンタル観光
- ・ファッションをテーマにした観光
- ・一般人参加によるファッションショー
- ・衣料品店を観光資源化

〇文化系

- ・城に泊まる
- ・美術館、博物館で泊まる
- ○カフェ系・足湯カフェ
- ・カフェを中心とした観光
- ○パンジージャンプ系
- ・ダムからバンジー
- ・城からバンジー
- ・高速道路からパンジー

○雨系

- ・雨の日しか行けない観光資源発掘
- ・雨の日に傘をさして遊ぶ企画
- ・雨の日に特化した観光づくり
- ・雨の観光資源化

- 図書館数が多い点に合う
- お金が落ちる策の検討
- ・北陸の図書館"ならでは"づくり
- ・衣料品店が多い点親和性あり
- 衣類のジャンル?は?
- ・着物、浴衣レンタルとの違い
- ・一般人参加ファッションショーイ
- ベントもの
- ウィンドウショッピングの観光
- ・他地域の城との差別化
- ・カフェが多い点親和性
- 差別化が必要
- ・インフラ資産や文化財の活用の点 で親和性
- ・降水量多い点で親和性

○交通系

- ・交通とインフラの観光
- ・交通機関巡り
- ・電車とかバスを和っぽい交通手段にする
- ・鉄道ファンをターゲットにする

〇ナイトタイムエコノミー

- ・夜の観光
- ・オールナイトインフラツーリズム
- ・夜の大人向け有料学校企画
- ・夜の線路で撮影会
- ・交通機関夜めぐり
- ・夜更かしコースづくり ・温泉地の夕食後の健全な夜遊び
- 〇人材育成系
- ・観光客が人材育成にかかわる
- ・グローバル人材育成観光

〇学力向上系

- ・客と住民の学校ごっこ的観光
- ・観光地での受験学習観光
- ・観光を兼ねたプログラミング学習

○地域観光を考える系

- ・客と客がそこのいいところを言い合う観光
- ・観光客が講師となる(講師から金もらう)
- ・客の意見を集めるシステム、集めたもん勝ち的要素
- ・住民が北陸観光をつくる
- ・欧米インバウンド向けプラン
- ・地域活性化を客が考える
- ・地域住民による観光案内を通じた社会保障書削減

○金を落とさせる仕組み系

- ・金を落としたくなるまちづくり
- ・1日5食運動の創造

〇職業体験系

- 有料就業1日体験
- ・お金を払って仲居体験
- ・有料インターンシップ(する側が払う)
- ・観光客が温泉旅館で接待する

・交通重視している点で親和性

・夜間人口少ない点に対策として親

ナイトタイムエコノミー活性化

・3県共通の人材育成方針に親和性

インバウンド多いことに親和性

・北陸の人の傾向に親和性あ

・夜の遊び場少ない問題対策

・北陸で夜な理由

・学力高い点に親和性

産業が盛んな点に親和性

新卒採用

・インフラツーリズム促進も

○自然系

- ・海や山で金を落としてもらう
- ・海と山両方行く

○その他

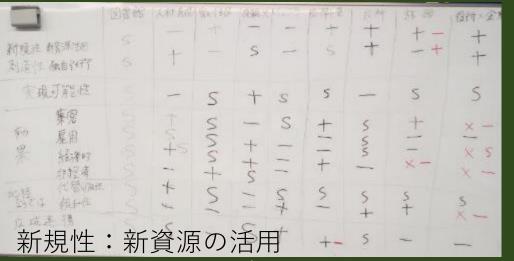
- ・電気のまち発電所観光
- ・役所の観光地化
- ・温泉旅館セルフサービス
- ・新潟を含めた広域連携
- ・脱・薬売り観光
- ┐・歴史めぐり
- ・最先端技術と伝統のコラボ
- ・夏の観光

・豊かな自然

- ・発電所の多さ
- ・温泉地の多さ
- ・富山の薬売り
- 歴史的背景→?



プラン案の検討 __ピューコンセプトセレクション



ブレストで出た案の 分析

評価項目とその比重を 設けて、プラン候補に 適しているか分析

創造性:独自アイデア

実現可能性

効果 :集客性

雇用

経済効果

経済以外の効果

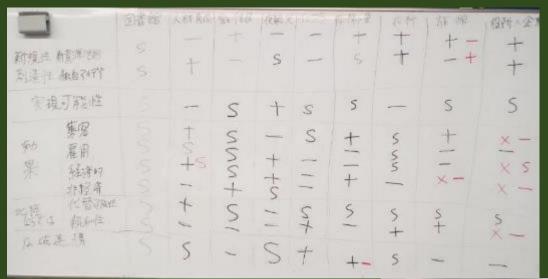
北陸ならでは:代替可能性

親和性

広域連携

		11/23"-	公共社文	カフェ	沙北	えのか
對規性	新资本9活甲	-	_	-	1	+
发达性	为生息下行了	5	2	-	-	+
	安期可能性	5	12	2	1 8	+
	THE PARTY OF THE P	+	+	+	12	1 +
好果	終	25	-	+	-	-
	翻	~	5	2	8	5
	经济的效果	+	1	-	8	+
	能和外域课	-		c	-	2
400 63	THE AREST OF ME	-	-	2		4
北京的	TA 作答可能性 親和性	5	+	+	7	
	広城連集	-	+	-	-	

ピューセレクション



分析項目

新規性:新資源の活用

創造性:独自アイデア

実現可能性

効果 :集客性

雇用

経済効果

経済以外の効果

北陸ならでは:代替可能性

親和性

広域連携

基準:S

新規性・創造性:imes 2ポイント

それ以外の項目: × 1ポイント

		1 to white o			
	11,73,-	公共施文	カフェ	津山	2010
對規性 對資森 9 活用	-	2	-	-	+
介佐·1生 9生自下行了	E	7 7	-	-	+
史規可條性	8	12	2	1 2	1
100000000000000000000000000000000000000	+	+	+	7	T
姚 磐	5	-	+	-	-
使門	7	5	2	5	5
经济的效果	+	1 1		5	+
经海州加坡	4	-		/	
		-	2	-	7
北京於江北 代替可能性	-			5	+
积初性	5	+	7	1	_
広坟连楼	-	+	-	-	

ピューセレクションで絞った案の詳細検討

○学校完全再現

廃校などを利用し学 校を再現、授業を受 けてもらう

○動画観光

観光する様子を動画に撮りYouTubeにアップする。動画に出てきたお店でオンラインショッピング可能

○トライアスロン ご当地トライアスロ ンを開催

学校再祝家	
資料	北陸の教育のやり方、学力
新規性	みえて貞面員に早校を完全再見するという新規権、台間とで再見(輸出記、作文)
実現可能的	場別を発生の確保が必要、自治費・提案料・総責費・交通費などの収益が見込める
効果	観光客に勉減のことを知ってもらう、先生費として地域に貢献できる。仕
	事のやりがいを思い出せる、先生をやってみたい人が体験できる機会にな
	る、宿泊所・給食(食材)提供者・教員(役)・場所要供者に収益がある
ターゲット	大学生以上の大人で、子供時代を思い出したい人
遊宮主体	地元の NPO を民間関係
周遊	隣県にバスで達見を行う
北陸ならでは	全国的に見て小中学生の学力が高い北難との親和性

Charles in

我和	
新規性	映像にリンクして買い物ができる、観光地に起を選ばずに自分で歩いて
	いるような感覚を味わえる
实现可能性	動画を取るだけなので簡単である、コストも低い。買い何の売り上げ、
	動画の広告料による収益が見込める
効果	製肉を見て実際に行ってみたいと思う新規客、未ないけど買い物だけする客
ターゲット	YouTubeユーザー、素気などで実際に観光地を訪れることができない人
测官主体	地元の飲食店を経営している住民
用於	いろんなところで動画を収れば可能
北陸ならでは	北陸出身の有名な YouTuber が多い

トサイアスロン

作用	北陸の自然(市、ダムなど)
経規性	種目を変えることで規律を出せる(泳ぐのではなくボートにするなど)
実現可能性	参加費・前割費が主な収益、参加費が高い(初心者が高額の参加費を払
	うか?頼目によっては払ってくれる可能性もあるが…)
効果	コース上の景色の美しさや北陸の名産品を知ってもらえる
ターゲット	トライアスロンをやってみたい初心者
通営主体	ロース周辺の合信総数(宿泊費・橋屋貸し出し)一間散剤の収益につながる
用窓	原をまたぐコースを設定すれば可能
北陸ならでは	ダムを使うなら関節ダムなど大きなダムがある北陸との間相性はある。

自有疑似体验

疾罪	自殺スポット
有現性	あえて自殺に送いことを体験してもらうことによって、自殺防止を図る
实现可能性	収益性をどこに見出すか、遺散の反対にどう対応するか
効果	自機防止効果が見込める
ターゲット	自務窓顧者(フアーに参加できる金給のある精神状態の人がどれだけい
	るか?本当に自殺するリスクは?)
理区主体	地元の人(自我動型がある人をきちんと監督できるか)
周胎	自我スポットを掴ることで可能
北路ならでは	東尋坊などの自我スポットが多い北端と親和性がある

イタイイタイ内

SUN.	公害があった地域(富田・神道用途域)
新規性	その場所でイベントを楽しむことによって従来とは違う方向性での学び
	方ができる
实现可能性	イベントでの収益が見込める。被害者の反対意見にどう対応するか
効果	これまで公害問題について同味がなかった人にも楽しんで学んでもらえる
ターゲット	
運営主体	地元往民
周道	
北路なりでは	イタイイタイ病という公告があった地域があるという点で製和性がある

カム般リサイクル

批准	食べ終わった後のガニの頭(明りにする、繊維産業と皆びつける)
新現性	カニの数のリサイクルはすでに行われている。カニを絵明にしたいか?
実現可能性	
2019E	
ターゲット	
通営主体	カニ料理を提供している旅館など
開版	
北陸ならでは	カニの消費量が多い地理の特徴と合っている
プミ観光	
作器	日本飯里の海岸に滞着したゴミ
新規性	ごみを観光教器として扱うという新規性
实现可能性	
効果	長用したづくをきもんと捨てることでづくがなくなり、環境保護につなが
	ŏ
ターゲット	

海辺に治って見をまたいで歩くコースを設定することにより可能

三風が日本海に置している北陸と親和性がある



ピューセレクションで絞った案の詳細検討

○自殺体験

東尋坊からバンジー ジャンプ →自殺防止効果

- ○公害地域の観光
- →地域でイベント
- ○カニの殼リサイクル

飲食店からカニの殻 を提供してもらい、 観光資源として使用

○ゴミ観光

海岸に落ちているご みを観光資源として 利用する

学校再現案	
資源	北陸の教育のやり方、学力
新規性	あえて真面目に学校を完全再現するという新規性、宿題まで再現(絵日記、作文)
実現可能性	場所や先生の確保が必要、宿泊費・授業料・給食費・交通費などの収益が見込める
効果	観光客に地域のことを知ってもらう、先生役として地域に貢献できる、仕
	事のやりがいを思い出せる、先生をやってみたい人が体験できる機会にな
	る、宿泊所・給食(食材)提供者・教員(役)・場所提供者に収益がある
ターゲット	大学生以上の大人で、子供時代を思い出したい人
運営主体	地元の NPO や民間団体
周遊	隣県にバスで遠足を行う
北陸ならでは	全国的に見て小中学生の学力が高い北陸との親和性

動画観光

資源	
新規性	映像にリンクして買い物ができる、観光地に足を運ばずに自分で歩いて
	いるような感覚を味わえる
実現可能性	動画を取るだけなので簡単である、コストも低い。買い物の売り上げ、
	動画の広告料による収益が見込める
効果	動画を見て実際に行ってみたいと思う新規客、来ないけど買い物だけする客
ターゲット	YouTube ユーザー、病気などで実際に観光地を訪れることができない人
運営主体	地元の飲食店を経営している住民
周遊	いろんなところで動画を取れば可能
北陸ならでは	北陸出身の有名な YouTuber が多い

トライアスロン

資源	北陸の自然(山、ダムなど)
新規性	種目を変えることで規性を出せる(泳ぐのではなくボートにするなど)
実現可能性	参加費・宿泊費が主な収益、参加費が高い(初心者が高額の参加費を払
	うか?種目によっては払ってくれる可能性もあるが…)
効果	コース上の景色の美しさや北陸の名産品を知ってもらえる
ターゲット	トライアスロンをやってみたい初心者
運営主体	コース周辺の合宿施設(宿泊費・備品貸し出し)→閑散期の収益につながる
周遊	県をまたぐコースを設定すれば可能
北陸ならでは	ダムを使うなら黒部ダムなど大きなダムがある北陸との親和性はある。

自殺疑似体験

資源	自殺スポット
新規性	あえて自殺に近いことを体験してもらうことによって、自殺防止を図る
実現可能性	収益性をどこに見出すか、遺族の反対にどう対応するか
効果	自殺防止効果が見込める
ターゲット	自殺志願者(ツアーに参加できる余裕のある精神状態の人がどれだけい
	るか?本当に自殺するリスクは?)
運営主体	地元の人(自殺願望がある人をきちんと監督できるか)
周遊	自殺スポットを周ることで可能
北陸ならでは	東尋坊などの自殺スポットが多い北陸と親和性がある

イタイイタイ病

資源	公害があった地域(富山・神通川流域)
新規性	その場所でイベントを楽しむことによって従来とは違う方向性での学び
	方ができる
実現可能性	イベントでの収益が見込める、被害者の反対意見にどう対応するか
効果	これまで公害問題について興味がなかった人にも楽しんで学んでもらえる
ターゲット	
運営主体	地元住民
周遊	
北陸ならでは	イタイイタイ病という公害があった地域があるという点で親和性がある

カニ殻リサイクル

資源	食べ終わった後のカニの殻(明りにする、繊維産業と結びつける)
新規性	カニの殻のリサイクルはすでに行われている、カニを松明にしたいか?
実現可能性	
効果	
ターゲット	
運営主体	カニ料理を提供している旅館など
周遊	
北陸ならでは	カニの消費量が多い北陸の特徴と合っている

ゴミ観光

資源	日本海側の海岸に漂着したゴミ
新規性	ごみを観光資源として扱うという新規性
実現可能性	
効果	使用したゴミをきちんと捨てることでゴミがなくなり、環境保護につなが
	8
ターゲット	
運営主体	沿岸の清掃業者、清掃 NPO
周遊	海辺に沿って県をまたいで歩くコースを設定することにより可能
北陸ならでは	三県が日本海に面している北陸と親和性がある

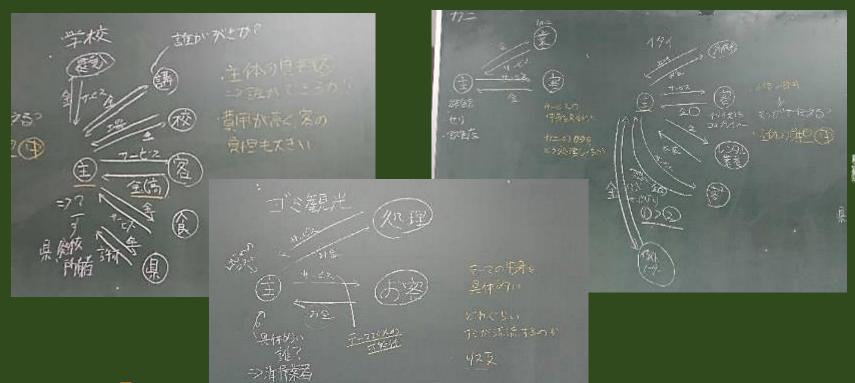


相関図の作成と実現可能性の検討

相関図を作り、実現可能性や効果について検討



学校完全再現と公害地域の観光が最終候補に

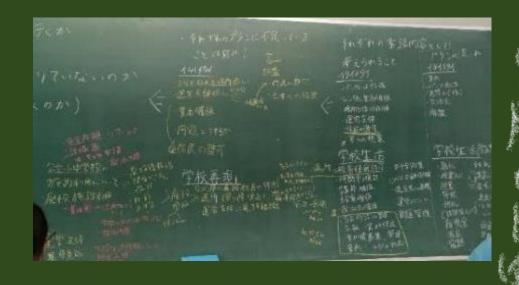




2つのプラン案の詳細検討

それぞれのプランで 発生する業務の検討

- ○学校完全再現
- ○公害地域の観光



より実現可能性が高いと考えられる 『学校再現案』を本検討へ

学校再現案の検討



仮プランの概要

なつかしの学校生活を大人になって味わう。

コンセプト 北陸の廃校を利用して完全再現された小中学校の1日を体験する。

資源 北陸の教育、学力の高さ

運営主体 旅行会社

規模 20~40人

行程

日程 主に土日。1日目午前9時頃から19時ごろまで、2日目、午前8時頃から 解散は4時頃

学校教育、学習塾の関係者。子どもの頃の学校生活に憧れている人。 ターゲット 大学生以上の大人。

> 1泊2日。1日目は教室で1~6時間目の授業を受け、給食を食べ、掃除 をして、放課後は部活動、宿題をする。2日目は、遠足・社会科見学 に出かけ北陸のまちや産業などを体感して、知る、課外学習。

仮プランの概要

授業形態

退職した先生など地域から先生役を起用し、旅行者に科目ごとに違う 先生が授業を行う。

食事

1日目昼食(給食)、昼食(遠足先)

宿泊場所

近隣の宿泊施設(合宿deキャンプさんの施設を利用させていただく場合

は施設内の宿泊所)

遠足

バスを配車し、午前中に出発。旅客を目的地(北陸3県内のいずれか1日 目以外の県)まで輸送。添乗員(担任)が引率する。遠足先は未定。

あえて真面目に学校を完全再現するという新規性、

新規性

宿題まで再現(絵日記、作文)

実現可能性場所や先生の確保が必要、宿泊費・授業料・給食費・交通費などの収 益が見込める。

効果

《観光客》地域を知ってもらう、《先生》地域に貢献できる、仕事の やりがいを思い出せる。 宿泊所・給食(食材)提供者・教員(役)・場所提供者に収益がある

学校再現プランの検討 プランの課題点の分析・改善策の検討

- ①プランの流れの検討
- ②運営主体の業務として考えられること
- ③困難や負担が大きいと考えられること、 改善策、不明点
- ④適していると考えられる運営主体
- ⑤現地調査先、聞きたいこと





→業務が多く、NPOでは資金・ノウハウともに 力がない可能性があるため、

運営主体としては、両方に長けている <u>旅行会社が適していると考えた</u>

プランの概要における課題点

- ・利用する施設側のメリットを考慮した 収益モデルの作成
- ・利用したい施設の候補の列挙
- ・旅程の概要
- ・遠足先



利用を希望する施設へのインタビュー

- ・より学校を再現できるような施設 (廃校または廃校を利用した施設)
- ・30~40人が一度に利用できるような施設
- ・宿泊ができる施設

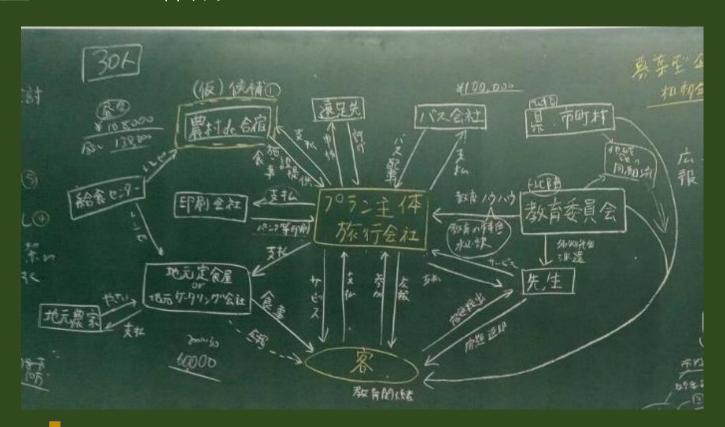
候補にあがった施設

- ちくちくぼんぼん(福井県)
- ・農村deキャンプセンター(福井県)
- →農村de合宿キャンプセンターのインタビューが決定



学校再現プランの検討 顧客価値連鎖分析モデル

農村de合宿キャンプセンターさんを組み込んだ 収益モデルの作成





農村de合宿キャンプセンターさん利用時の費用

《参加者30名と仮定》

施設利用、宿泊を想定した最低料金の試算

参加者30名で農村de合宿キャンプセンターの利用、宿泊を想定した最低料金の試算

講師役謝礼

農村de合宿キャンプセンター合宿料

農村de合宿キャンプセンター施設利用料

農村de合宿キャンプセンター冷暖房使用料

2日目遠足用大型バス(定員40名)配車1日

1,500円×6名

4,500円×30名

2,000円×30名

10名1,000円×3

100,000円

計307,000円(30名分)

☆農村de合宿キャンプセンターで昼食を作って提供していただいた場合

(700円+1,800円+700円)×30名=96,000円

★昼食を外部からの弁当にした場合 2,000円×30名=60,000円



○+★ = 367,000 円 — ●

募集型企画旅行粗利益率 平均約10%(JATA)を加算

〇403,000×1.1=443,300円

一人当たり 14,777円

●367,000 × 1.1=403,700円

一人当たり 13,457円

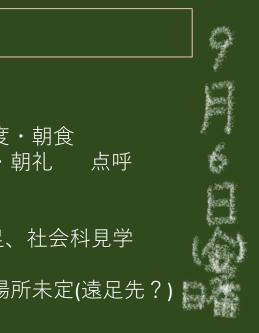
¦これに広告費、広報費、 ¦遠足先の入場料、2日目の昼食代、 ¦それぞれの関係先へのマージンなど !を加算する必要があった。



行程の仮案

2日間の行程

1日目 9:00~9:30	登校 現地または集合場所に集合	2 日 7:00 起床	目	
9:30~9:40	朝礼担任(添乗員)紹介	7:00~8:00)	身支度
9:50~10:40	1時間目 授業	8:30~8:50		集合・
10:50~11:40	2時間目 授業	9:00 出発		УК П
11:50~12:40	3時間目 授業	У.СС Д.УС		
12:40~13:30	昼休み 昼食・休憩		移動	· 遠足.
13:30~14:20	4時間目 授業			
14:30~15:20	5時間目 授業	16:00	解散	解散場
15:30~16:20	6時間目 授業			
16:20~16:30	終礼 宿題配布、次の日の説明			
16:30~16:50	掃除			
17:00~18:30	部活 軽い運動または文化活動			
18:30~21:00	夕食・風呂			
21:00~22:00	自由行動			
22:00 就寝	・消灯			



・朝食 朝礼

点呼

社会科見学

農村de合宿キャンプセンターさんへのインタビュー

Skypeでのインタビュー インタビ<u>ュイー</u>

太田 さん

頂いたご回答

- ・施設利用は可能 ただし、30~40名入ると狭い
- ・授業内容の中身によって集客 が左右される
- ・金銭的にシビアな プラン<u>ニングが必要</u>

質問事項

- ・施設利用について
- ・このプランにおける課題点





インタビューを踏まえた再検討



インタビューを踏まえた再検討 ターゲットの検討

<u>ターゲット候補</u>

- ①学校生活を追体験したい人
- ②教育関係者(教員、教材会社勤務、学習塾業界など)
- ③50~60代半ば中間管理職で人に教えられる立場を 体験して初心に戻りたい大人
- ④子どもが勉強しなくて困っている親とその子ども



インタビューを踏まえた再検討 ターゲットの検討

ターゲット選定

"完全再現された学校を体験したい人へのサービス"

親にとってのメリット

- 子どもの気持ちを体験することで子どもへの理解を促す
- ・家庭での子どもの学習や学校生活へのサポートを考えるきっかけ

子どもにとってのメリット

・普段とは違う場所で、保護者と一緒に授業を受けるという新鮮さ



インタビューを踏まえた再検討 授業内容の検討に向けた方針設定

北陸地域の学力の高さの要因を探り、

学力の高さ・学校教育を観光資源と捉え

楽しさを付加して授業という形で娯楽と学びを

提供する。



教育委員会へのインタビュー



インタビュー

北陸3県の教育委員会へのインタビュー

学力の高さにはなにか秘訣があると仮定し、それを探るべく、インタビューを申し込んだ。

石川県

即座に電話にて返答があったが、日程が合わず再調整をお願い。

→9月まで対応不可能とのことだったため断念。

福井県

翌日に電話にて返答があったが、日程が合わず再調整へ。再調整のお願いの後、8月7日にインタビュー決定!

富山県

8月1日にインタビュー決定!

インタビュー 富山県

8月1日木曜日 14:45~16:10

富山県庁 小中学校課

インタビュイー

教育力向上班 主任指導主事

城石 吉章 さん





インタ<u>ビュー</u> 富山県

富山県の教育への取り組み

- 対話型などのアクティブラーニングを重視
- ・教員の育成を重視し、授業のクオリティ向上
- ・『授業の達人』DVD制度
- ・『B問題に挑戦』『単元テスト』など独自教材
- ・『14歳の挑戦』職業体験



インタビュー

福井県

8月7日水曜日 14:30~16:10

福井県庁 教育政策課

インタビュイー

参事

野尻 友佳子 さん

教育力向上グループ 主任 刀祢 敬則 さん





インタビュー 福井県

福井県の教育に関する取り組み

- ・平成16年度から順次学級編成基準を下げ、少人数教育 を推進
- ・小5と中2を対象とした独自の学力調査の実施
- ・シニアティーチャーの活用
- ・県内の学校の教え方が上手な先生を授業名人として 紹介するDVDを作成、学校に配布する授業名人制度



インタビュー 福井県

教科ごとの取り組み

- ふくい理数グランプリの開催
- サイエンスラボから理科実験の映像配信



インタビュー 福井県

教科ごとの取り組み

- 平成30年度より小学生の英語教育を先行実施
- 全ての中学校・高校にALT(外国語指導助手)を配置→生徒一人当たり全国一位
- 福井のことを紹介したオリジナル教材「福English」 を県立普通科高校・県立定時制高校に配布

インタビュー インタビュー結果から

富山県と福井県での取り組みを踏まえ、

さらにプランの検討を重ねる。



プランの課題分析



プランの課題調査

インタビューの申し込み

JTB中部北陸商品企画販売センター やまさき さん

電話にて対応していただけた。

ハードルが高いもの

- ・学校でやる、ということ
- 何をレクチャーするのか
- 誰を対象とするのか
- どう旅行に繋げるのか

とのご意見をいただきました。





プランの魅力

行程

福井県教育総合研究所内の教室を利用

9時30分集合だと遠方からは間に合わない

→遠い人でも来られる時間帯 10時集合

遠足先の選定条件

- ・団体でやることによって利益があるもの
- ・石川県、富山県()
- ・めずらしいもの
- ・ここでしかできないもの
- 学習につながる

→いしかわ動物園 団体対象の裏側ツアーの催行OK



プランの魅力

ターゲット

・勉強に対して抵抗のある小・中学生の子どもがいる親と その子ども

→小学生のみに絞る

- ・部活などが少ないため時間が取れる
- ・親との時間を取りやすい →中学生より親の管理下にいる可能性が高い
- ・親の意志で旅行が決められる可能性が高い
- ・中学生は思春期の時期のため、親と授業を受けることを 嫌がる可能性が高い



料金

1回催行あたり収益モデル(30名参加と仮定)

昼食(2食分) 消耗品・テキスト代 3,500円×30人=105,000円 1,000円×30人=30,000円

講師謝金(6名分)

3,000円×4名=12,000円

一人あたり

400円

遠足バス配車代

100,000円

一人当たり

3,333円

730円

300円

遠足入場料 大人 小人

9254円

9254円×1.1=10,179円

1家族あたり宿泊費 宿泊送客手数料10%

一人当たりの料金に粗利益率10%を加算 大人 9,860円 子ども9,390円

大人2名子ども2名+宿泊費 合計4名 の家族の場合

49,700円



需要の調査



消費者アンケート

消費者対象アンケート実施の検討

需要度や課題点を探るためのアンケート実施を検討

対象 :小学生の子どものいる親

→プランは小学生の子どものいる家族対象のため。

実施方法:街頭で用紙に選択・記述

→アンケートサイトの見積もりが7万円以上であったため断念。 声をかけ、回答してもらう。

質問項目数:3問

→少なめに設定し、回答しやすく。

謝礼 : 消耗品または食品を検討。コスト面も考慮。 _____ →もらって嬉しいものを

消費者アンケート

消費者対象アンケート実施の検討

親子で学校体験| 主談学習ツアープラン(仮題)

全国学力テスト第1億と8位の石川県と福井県を得合に、 こま始かんなていつもと作う「育なの信息」を体験するプランです。

意教室で概率となりで検索を受けるといった核婚者の方ともおそさんにも適日省な料

②「陶室で放発を受ける」といった。かテきかと関係が目載で同じ体験を大人になって から研験することを達して、30千さんへの運算を促し、30千さんの学校での学習の表

(①起子さんだとって、動物の楽しさを知られったけに在るような体験に、 ②金田的に早方の高い技能で、レベルの高い世帯を受けられる。

表と、ご家族での声描けて後、为などを認めて古文を含ったのに、

・大丁第行会社

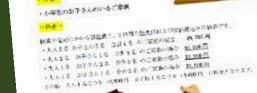
一规模一

· 20~ 15 P

アンケート実施のための資料づくり

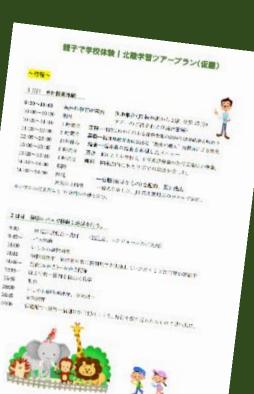
アンケート用紙

			幹	8然立大学 地	地形的字框 水泥水子
*	放向け北陸旅	行プランに	関するアン	ケート	
ブランの内容をご]	質になり、質問には	お答えください	. (全3間)		
①『北海学書ツア・	ープラン(数)u に食	幼してみたい	と思いますか?		
参加してお) ② ①で「参加した		参加した れた方にお何(
どのような点を6 どのような点を6	随着したら、参加! てください。	したいと思いま	すか?当てはる	15 LOC/	とつけて、
口外企规定专会更	\$ 6				
L	門ぐらいに	Contract of the Contract of th			
口行権を発見する	例:集合の時間	を早くする。2	泊3日にする)		
(on one or	10 m 44 m 1	40610	31
口達足先を変更する	p. 4m48 (81:	OOMENT	このの体験を	3.0)	
口をの他					
L					- 4
	で意見きでがいまり	46 9213	+1+11		



・団体ペッケーフツアー (募集企商型団体前行)





アンケート資料/プラン内容

消費者アンケート 消費者対象アンケート実施の検討

アンケート実施の許可取り

親子連れが多い場所を検討 →ショッピングモール





時間がなかったため急遽ネットフォームを作成し、実施



消費者アンケート

消費者対象アンケート実施の検討

質問項目

- ①小学生の子どもがいるか はい・いいえ(選択式) **→**いいえの場合終了、はい**→**②へ
- ②プラン資料を見て行きたいと思うか はい・いいえ(選択式)→ はい→③へ、いいえ→④へ
- ③魅力を感じた点 当てはまるものすべて選択 →⑥へ
- ・団体である点・ツアーである点・内容・行程・遠足先・食事・料金・対 象地域
- ④改善すべき点 当てはまるものすべて選択
 - ・料金を安く・料金を高く・行程を変更・遠足先を変更・その他
- ⑤4の点を具体的に回答 (記述) →⑥へ
- ⑥その他、意見など



消費者アンケート

消費者対象アンケート実施

アンケート結果

個人のFacebookアカウントでの拡散だったため回答数は4。

課題点

- ・参加してどの様な変化が期待できるかが分からない。
- ・1泊2日で1家族5万は割高
- ・授業を兼ねて、福井でしか体験出来ないようなフィールドワークと 組み合わせたら魅力的かも
- ・石川も動物園ではなく、そこでしか出来ない体験なら魅力を感じる。

→コンテンツの不十分さが客観的に確認できた



再々々検討後の

学校再現プラン



学校再現プラン プランの全貌

参加しやすさの改善

・行程の変更

新規性・創造性

・活用資源

魅力づくり

・授業のコンテンツ

実現可能性

・収益モデルと実現可能性調査

効果

• 実現可能性調査

周遊のスタイル

・行って周ることが重要なのか



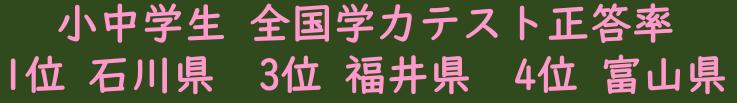
学校再現プラン

問題認識再掲

観光資源はたくさんあるが、

その中に"北陸ならでは"の北陸3県に

共通した観光資源が少ない。





北陸の学力・教育が新たな観光資源だ。



学校再現プランの全貌 コンセプト

学力全国トップの地、北陸で

学びにつながる楽しい時間を過ごす。

どこかで繋がっている"学び"に気づくためのきっかけをつくる。

様々な世代のクラスメイトと話せる場所。 親子も、仲のいいあの子も、はじめましてのあなたも。



学校再現プランの全貌 ターゲット

- ①"学び"の楽しさを知りたい親子
- ②再び教室に戻って授業を受けてみたい大人
- ③北陸の授業を知りたい人 →②③は知的好奇心の高い所得の高い層



学校再現プランの全貌プランの1例を紹介

学力の高い北陸3県 それぞれの県で 独自の授業スタイルの『学校再現プラン』を 日にちをずらして催行。

→午後からの半日プランで翌日の県へ移動&観光を可能に。 自由度を保った広域周遊観光に

学校再現プランの全貌

HA 1H1 H1

12:00~13:00 集合・昼食

~13:30 昼食終了

10分休憩

13:40~14:00 朝礼(昼礼)

5分休憩

14:05~14:50 1限

10分休憩

15:00~15:45 2限

10分休憩

15:10~15:55 3限

10分休憩

16:05~16:30 掃除

5分休憩

16:35~17:00 終礼

17:00~17:30 他県の同プラン紹介など

半日完結 募集型企画旅行

8:12東京駅発 北陸新幹線3時間半 11:49福井駅着、春江駅まで11分

8:40大阪駅発 サンダーバード2時間10分

10:30福井駅着、春江駅まで11分

(大阪駅から快速・新快速乗継で福井駅3時間半)

東京から到着は早くて**12**時前後 →そのまま集合・開始は空腹に。

⇒12時~13時集合 食育の地、福井で給食を食べる

午前中はフリー。はやく来て遊ぶのよし、 ゆっくり来るもよし。

宿泊して次の県で授業受ける、 別のところを回るのもよし。

学校再現プランの全貌

規模 · 広域周遊

規模・頻度

・<u>日にちをずらす</u>ことで、北陸の他県の授業を受けに 行くことができる **→広域周遊ができる**

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	7
富山	石川	福井		石川	福井	富山
8	9	10	11	12	13	14
	福井	富山	石川		富山	石川
15	16	17	18	19	20	21
福井		石川	福井	富山		福井
22	23	24	25	26	27	28
富山	石川		富山	石川	福井	
29	30					



学校再現プランの全貌 コンテンツ

創造性=独自性

北陸の、その県<u>"ならでは"を凝縮した独自性</u>を持った 授業を実施

→北陸の授業のおもしろさがプランの魅力。



学校再現プラン 福井Ver.



給食

給食と同じメニューを提供 班になって楽しく食べる 給食調理を手掛ける地元ケータリング会社に依頼

効果

班で食べることによって初対面の人とコミュニケーションが取れるほか、はしの使い方やあいさつなどを学ぶ機会となり食育効果にもつながる※福井は食育の先進地域



給食

福井県の食育

福井県は初めて食育の必要性を 説いた石塚左玄(いしづか さげん) の出身地。

昔から食育が重要視されてきた。

小浜市では2001年に食のまちづくり条例を制定。

食のまちづくり課を設置し、御食国若狭おばま食文化館を拠点 に障害食育事業に取り組んでいる。



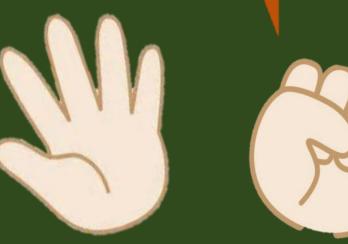
出典:www.maff.go.jp

朝礼

参加者同士の交流(アイスブレイク)体育の授業で行われているグーパー体操、ボール投げを 実施する。

福井県では運動不足解消のためにグーパー体操を実施している。また、肩が弱い人が多いため、改善のためにボール投げ指導を行っている

- ・プラン行程の説明
- 一日の流れをここで説明する

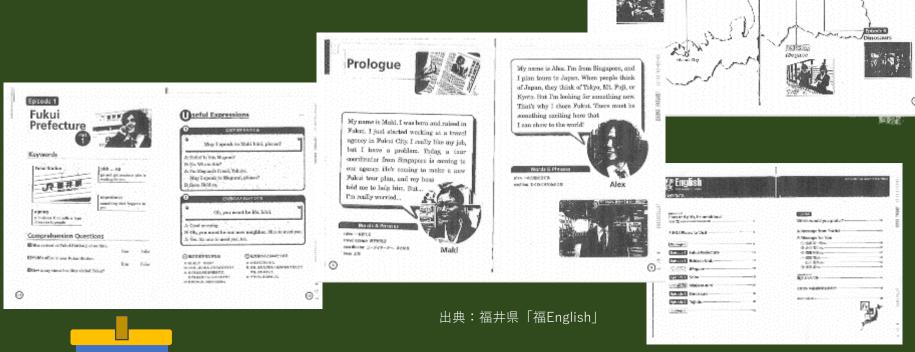


一時間目 英語

日本人教師1人、ALT(外国語指導助手)の先生1人で行う

福井県オリジナル教材「福English」を再現 福井に関する英単語を使った 「福English小学生版」を解いてもらう

英語を使ったゲームを実施



O SALATE

经证的

Front 4 Soba

二時間目 理科

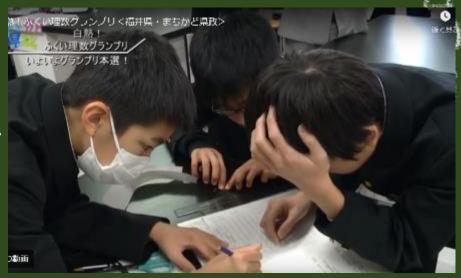
ふくい理数グランプリを再現し、三人一組で行うグルー プ学習の形態をとる

実験の結果を予想する問題が出される

三人で答えを考える

出した答えと過程をプレゼン

実験を見て答え合わせ



出典:https://www.youtube.com/watch?v=6SUGMJOf3DY

二時間目 理科

ふくい理数グランプリとは?

対象 福井県内の小学**5・6**年と 中学全学年

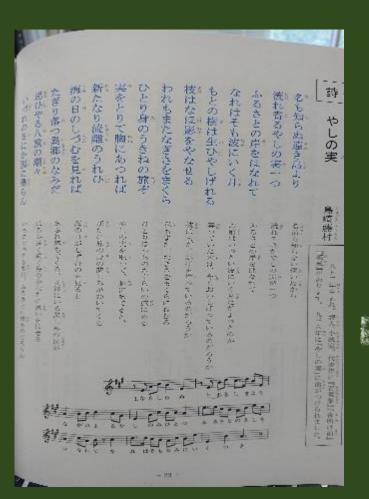
概要個人やグループで課題を解く力やプレゼン力を育成する目的で開催されている 三人一組で応募し、予選を通過したチームが本選で競い合う

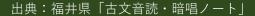


出典:https://www.youtube.com/watch?v=6SUGMJOf3DY

三時間目 国語

- 「古文音読・暗唱ノート」に 載っている歌を歌う
- 福井県にゆかりのある作品の音 読
- ※古文音読・暗唱ノート 福井県に関する古典文学作品を掲載した、福井県教育委員会オリジナル教材





三時間目 国語

古文音読・暗唱ノート

福井にゆかりのある古典文学作品を紹介した福井県教育委員会オリジナルの教材。

ふるさと教育の一環として「福井の先人100人テキスト」とともに 福井県内の小学校、中学校で導入されている



古典音読・暗唱ノート (右2冊) 福井にゆかりのある 古典文学作品を掲載

福井の先人100人テキスト (左)

福井にかかわりがある 偉人を紹介

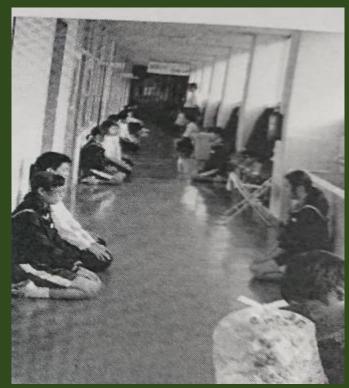
掃除

- 25分間無言で、ほうきを使わずに清掃
- →福井県では<u>創自(自</u>分を<u>創</u>る時間)として大事にされている

床を掃くのではなく床を磨く=心を磨くという考え方









終礼

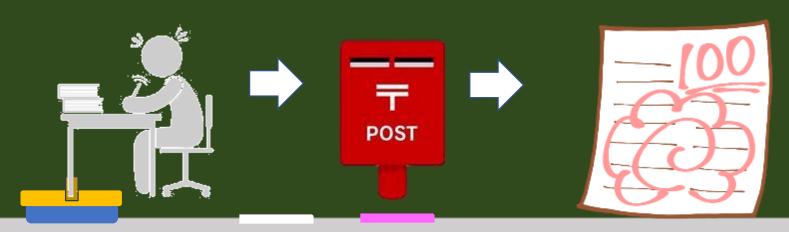
宿題

参加者に宿題を出す

福井県の小学校では「夏休みの完成」というワークに加えて「夏休みの友」というオリジナルの冊子が宿題として出されるため、宿題が多いのが恒例である

→家庭学習を重視しているという県の特徴が出ている

宿題は帰ってから取り組み、封筒で郵送する 後日先生から添削した宿題が返却される





学校再現プランの全貌 富山県Ver.

給食 教室到着後、班になって楽しく食べる

昼礼 当日の行程・校則の連絡

1時間目 算数富山オリジナル『B問題に挑戦』

班の人とアクティブラーニングに挑戦。

2時間目 『授業の達人』のDVDを鑑賞。先生の

お仕事体験で『14歳の挑戦』を再現!

3時間目 やる気を高める声かけで『みずから学ぶ力』を身に

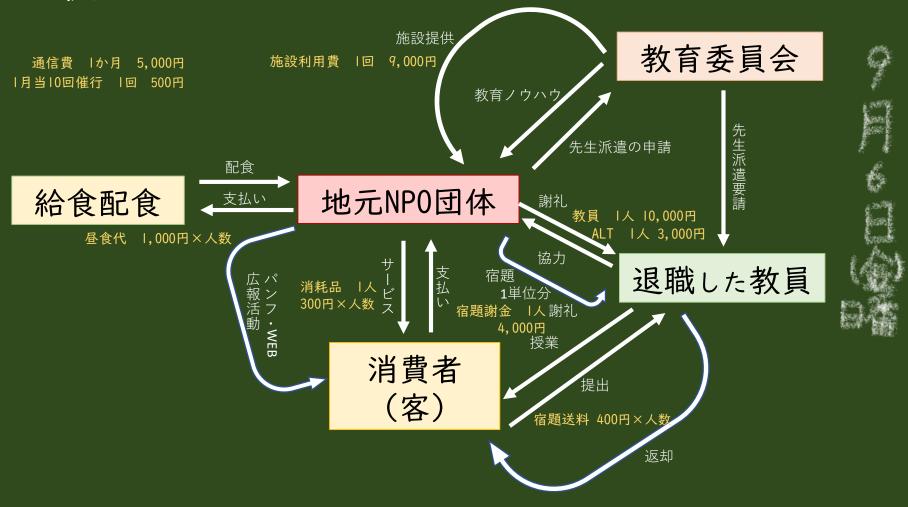
付ける!『家庭学習のすすめ』をクラスメイトと実践。

掃除

終礼 宿題配布、翌日以降の県の授業紹介など。

学校再現プランの全貌

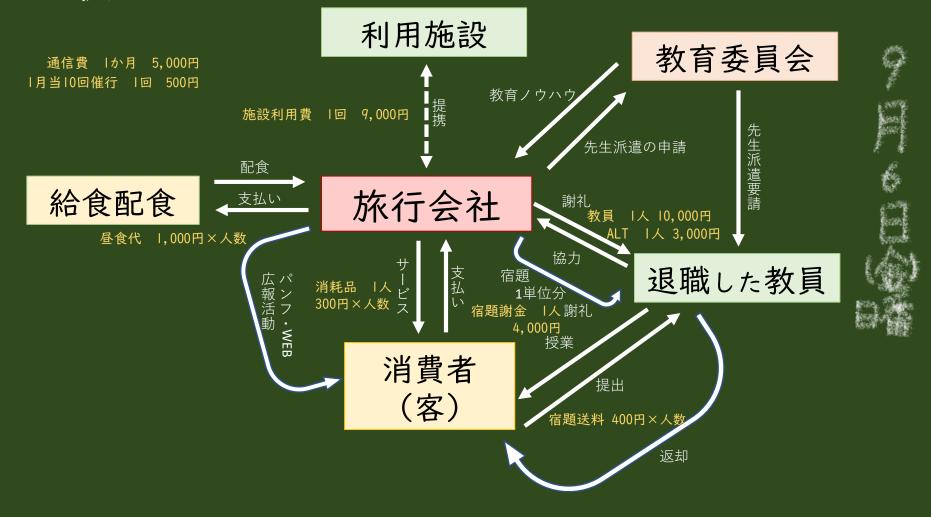
以 本 モ デル CVCAモデル 運営主体:地元NPO団体版



学校再現プランの全貌

収益モデル

CVCAモデル 運営主体:旅行会社版



~実現可能性の検証~



実現可能性の調査

フィジビリティスタディとは...

事業の採算性を調査・検証すること



何人来る?

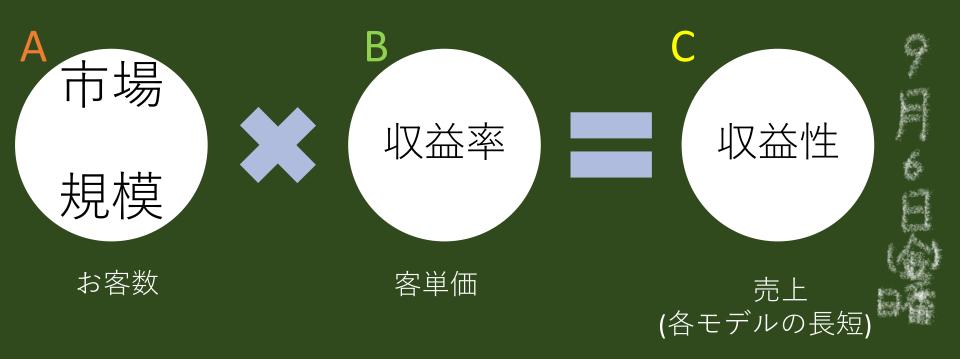
投資額は?







フィジビリティスタディによる分析 実現可能性の調査





想定する事業主体(NPO・旅行会社)ごとに検証



実現可能性の調査

市場規模 → 近畿 関東 中部を主な商圏として

設定理由:交通の利便性(新幹線等)から、他地域と比べ北陸が観光の対象となりやすいと考えられる





実現可能性の調査

メインターゲット →親子や教育に強い関心がある方

設定理由:プランの提供する価値が教育効果等であることから、親子や、年収と教育 投資費の相関から高年収層などを主なターゲットとして、捉えている

親子数:8400万×0.25=2100万

(100世帯あたりの子持ち世帯数が25世帯であることから、おおよそを推定)

高年収層:8400万×0.05×0.8=336万

(高年収=年収700万円以上と仮定 その人口割合が5%であることと、高年 収だが教育への関心が薄い人を考慮し倍率をかけ、推定)

ターゲット層:約2400万人

(子持ち世帯かつ高年収層である人を除いたおおよその数)



実現可能性の調査

期待観光客数 →広報による認知度と興味を持つ確率に依存

NPOモデル: 2400万×0.001×0.01=240人

旅行業者モデル:2400万×0.01×0.03=7200人 が期待できる

設定理由:NPOと旅行業者では事業規模とノウハウの差から、広報力と認知されたと ときに消費行動を促す力に差があると仮定し、認知確率等に差をつけた。

	認知確率	消費行動確率
NPO	0.1%	1%
旅行業者	1%	3%

注:ただし、1年目からすぐに表記確率に到達するものではなく、3年程度かかる ものとする。

実現可能性の調査

B収益性 → 事業主体別に2モデル(実施主体の検討)

NPOと旅行業者、それぞれの外部利害関係者を整理

誰とどれくらいお金のやり取りをしているか視覚化、売上、 費用を出し収益のシュミレーションを行う





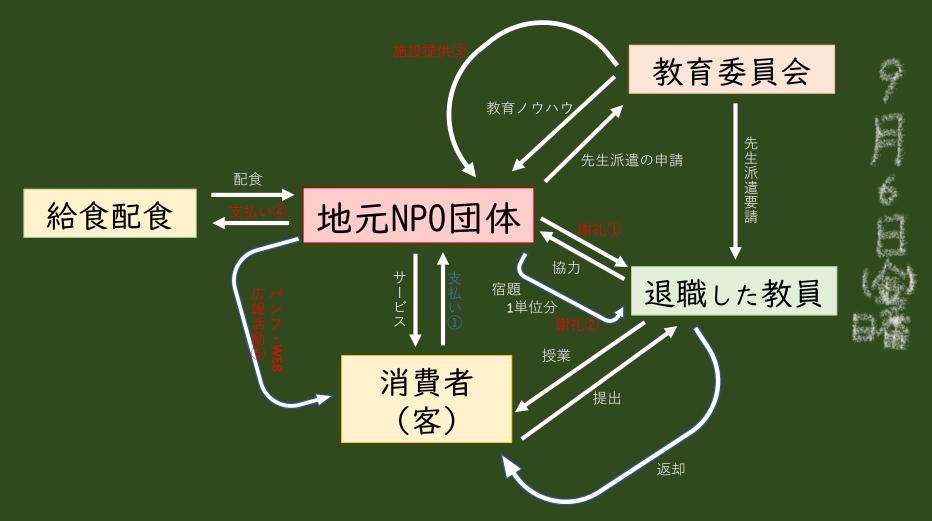


Travel Agent?



NPOモデル:1施設運用型 キャッシュフロー(1回あたり)

注 青字:売上 赤字:支払金 運営主体の従業員支払い除く



実現可能性の調査 NPOモデル:プラン1回あたりの費用算出

(プラン価格・損益分岐点導出)

仮定:価格8,000円 1施設週1回で年48回開催

定員30人 で期待値×0.75人が初年度で訪れる

1日あたりの費用は...

NPO	1回あたり固定費	1回一人あたり可変費	1人当売上	備考
費用名				
講師謝礼①	10,000			
補助講師謝礼①	3,000			
採点謝礼②	4,000			
施設利用料③	9,000			施設利用1,500/1h*6
広告費⑤	1,200			売上144万*8%/96
通信費⑥	500			月額 4,000換算
弁当代④		1,000		
採点送料⑥		400		
消耗品⑥		300		
	27,700	1,700	8,000	



実現可能性の調査

NPOモデル:プラン1回あたりの費用算出 <u>(プラン価格・損益分岐点</u>導出)

初年度の費用は...

NPO(週1回開催)	値	
年間固定費	1,329,600	
傾き(変動費/売上高)	0.2125	損益分岐点
年間売上高	1,440,000	1688380.952
年間変動費	306,000	観光客数
粗利益	-195,600	180



売上高:約140万

粗利益:約-20万

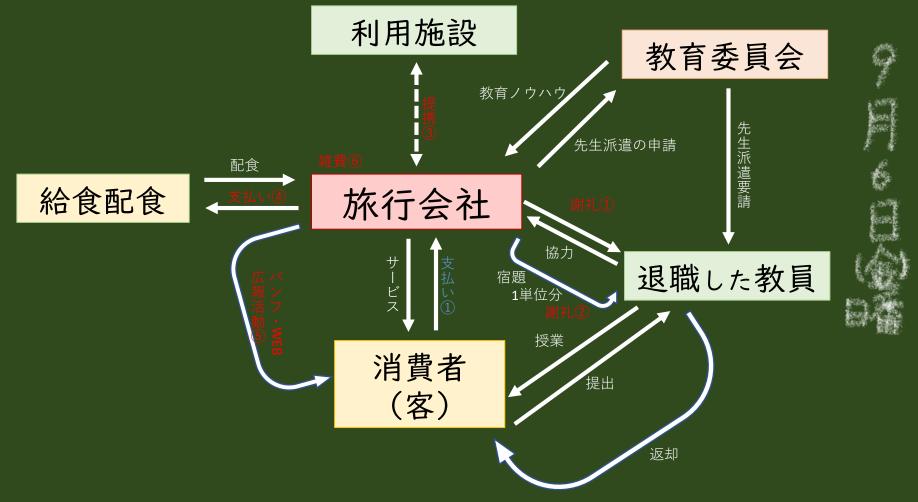
損益分岐点:約169万

1年目では損益分岐点を下回る



旅行会社モデル:同型3施設運用 キャッシュフロー(1回あたり)

注 青字:売上 赤字:支払金 運営母体の従業員支払い除く



実現可能性の調査

旅行業者モデル:プラン1回あたりの費用算出 (プラン価格・損益分岐点導出)

仮定:価格5,000円 3施設週2回で年288回開催

定員30人 で期待値×0.5人が初年度で訪れる

1日あたりの費用は...

旅行業者	1回あたり固定費	1回一人あたり可変費	計総費用	備考
費用名				
講師謝礼①	10,000			
補助講師謝礼①	3,000			
採点謝礼②	4,000			
施設利用料③	6,000			年間契約1,000/1h*6
広告費⑤	5,300			売上1,900万*8%/288
通信費⑥	500			月額 4,000換算
弁当代④		1,000		
採点送料⑥		300		
消耗品⑥		400		
	28,800	1,700	1,700	



実現可能性の調査

初年度の費用は...

旅行会社モデル:プラン1回あたりの費用算出 (プラン価格・損益分岐点導出)

旅行業者	値	
年間固定費	8,294,400	
傾き(変動費/売上高)	0.34	損益分岐点
年間売上高	19,200,000	12,567,000
年間変動費	6,528,000	観光客数
粗利益	4,377,600	3,840



売上高:約1900万

粗利益:約440万

損失分岐点:約1250万

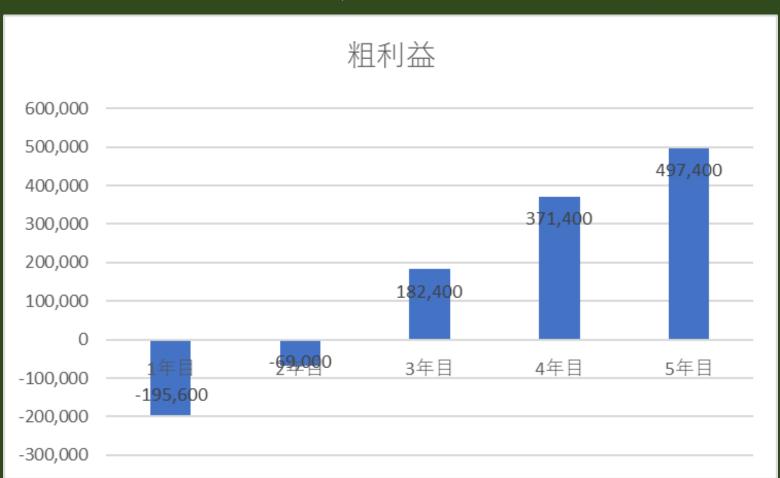
売上高が損失分岐点を上回り、1年目から黒字営業が可能!



フィジビリティスタディによる分析 実現可能性の調査

投資回収予測

NPO:3年目で黒字化し、4年目で累積負債を回収可能!

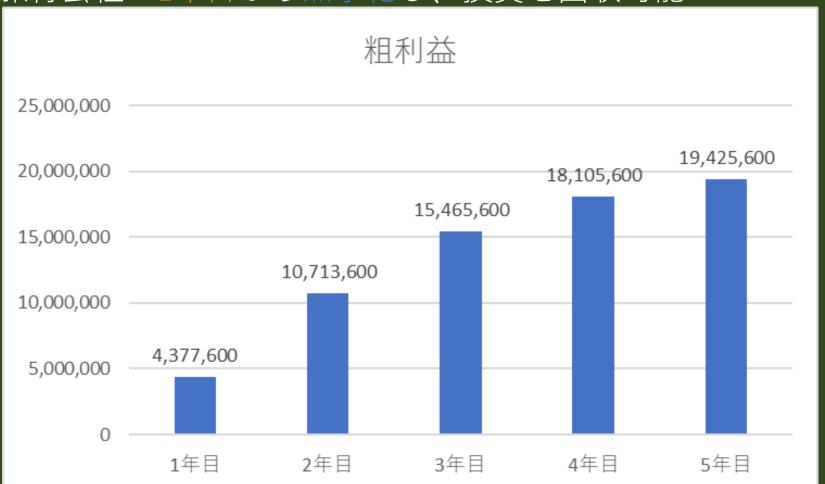




実現可能性の調査

投資回収予測

旅行会社:1年目から黒字化し、投資を回収可能





広域周遊→地域の経済波及効果を高めることが目的地域の経済的・火経済的な活性化が可能 北陸の学力・教育が新たな観光資源だ。

利用施設 教育委員会 通信費 1か月 5,000円 1月当10回催行 |回 500円 教育ノウハウ 9,000円 施設利用費 1回 先生派遣要請 先生派遣の申請 配食 給食配食 旅行会社 支払い 1人 10,000円 1人 3,000円 昼食代 1,000円×人数 協力 支払い 退職した教員 宿題 消耗品 1人 1単位分 1人謝礼 • WEB 4,000円 授業 消費者 提出 (客) 宿題送料 400円×人数 返却

